MANAGE
THE
BUSINESS

LEERLIJN VOOR STARTERS · STAP 4 · INDIVIDUEEL

Boost your Skills

Groeien als persoon, stap voor stap

INTAKE EN ONTWIKKELPLAN

8 GESPREKKEN IN 8 WEKEN

EINDGESPREK EN EINDRAPPORT

Van inzicht naar grip.
Van grip naar rust.
Van rust naar groei.

€ 1.755
EENMALIG · INCL. BTW
€ 1.450,41 excl. btw

NA HET ASSESSMENT

Werken aan wat jij nodig hebt

Na het OndernemersAssessment weet je wat je al in huis hebt, en waar je nog kunt groeien. In Boost your Skills ga je daarmee aan de slag. Niet door erover te praten, maar door het te doen. Herken je je in vragen als deze?

- Weet je waar je groei zit, maar niet hoe je begint?
- Stel je beslissingen of gesprekken uit?
- Vind je het lastig door te zetten als iets tegenzit?
- Wil je oefenen in de praktijk?
- Wil je iemand die je elke week scherp houdt?
- Wil je kunnen laten zien dat je gegroeid bent?

Wat je krijgt

ONDERDEEL	WAT HET IS
Intake en ontwikkelplan	Een uur samen je rapport bespreken en maximaal twee ontwikkeldoelen kiezen.
Acht persoonlijke gesprekken	Elke week drie kwartier met je coach, op locatie of online.
Weekopdrachten	Een thema, een praktijkopdracht en een oefening per week, in je eigen omgeving.
Eindgesprek en eindrapport	Je groei op een rij: waar je begon, waar je nu staat en wat je volgende stap is.
Vier maanden Manage your Skills	Je eigen online omgeving, waar alles bij elkaar staat.

> Niet: wat denk je ervan? Wel: wat heb je afgelopen week gedaan?

Drie vragen: Wat wil ik ontwikkelen? Twee doelen. Wat doe ik deze week? Een opdracht. Wat merk ik ervan? Zichtbare groei.

ZO WERKT HET

Een persoonlijk traject, in jouw tempo

Boost your Skills is een individueel ontwikkeltraject van tien tot twaalf weken. De opbouw is voor iedereen gelijk, de inhoud is van jou: je werkt aan de twee kwaliteiten uit je assessment.

#	STAP	WAT ER GEBEURT	WANNEER
1	**Na je assessment**	Boost your Skills begint na een afgerond OndernemersAssessment. Je meldt je aan en betaalt het pakket in één keer.	*start*
2	**Intake en ontwikkelplan**	Een uur samen je rapport bespreken. Je kiest maximaal twee ontwikkeldoelen. Daarna zie je de weken van jouw route.	*week 0*
3	**Acht weken oefenen**	Elke week een thema, een opdracht in de praktijk en een gesprek van drie kwartier. Tussendoor kort contact.	*week 1–8*
4	**Eindmeting en eindgesprek**	Je doet de StartersScan opnieuw en kijkt zelf naar je zes kwaliteiten. Daarna volgt het eindgesprek.	*week 9*
5	**Je eindrapport**	Je coach zet je groei op een rij. Het eindrapport staat in je eigen omgeving.	*na het eindgesprek*

Wat je overhoudt

- ✓ Een persoonlijk ontwikkelplan met twee heldere doelen
- ✓ Acht weken oefenen in de praktijk, met iemand die meekijkt
- ✓ Bewijs van je groei: gesprekken, keuzes en acties
- ✓ Een eindrapport met je begin en je einde naast elkaar
- ✓ Een duidelijke vervolgstap

Assessment en Boost your Skills

Het assessment laat zien waar je groei zit. In Boost your Skills ga je ermee aan de slag. Je begint daarom altijd met het assessment.

PRODUCT	WAT HET IS	PRIJS
OndernemersAssessment	Een onderbouwd beeld: wat je al in huis hebt en wat je kunt ontwikkelen.	**€ 725 incl. btw** (€ 599,17 excl.)
Boost your Skills	Acht weken werken aan je twee ontwikkelkansen, met een persoonlijke coach.	**€ 1.755 incl. btw** (€ 1.450,41 excl.)

INVESTERING

Alles voor je volgende stap

€ 1.755

EENMALIG · INCLUSIEF BTW
€ 1.450,41 excl. btw

- Intake en persoonlijk ontwikkelplan
- Acht persoonlijke gesprekken van drie kwartier
- Weekopdrachten en oefeningen in je eigen omgeving
- Eindmeting, eindgesprek en eindrapport
- Vier maanden Manage your Skills

Voor wie?

- Je hebt het OndernemersAssessment afgerond
- Je wilt bewust werken aan twee kwaliteiten
- Je wilt oefenen in de praktijk, met iemand die meekijkt
- Je wilt weten of ondernemen echt bij je past

Korter als het kan

Ben je De ondernemende aanpakker? Dan volg je in overleg alleen de weken van je twee ontwikkelkansen.

ONTWIKKELD DOOR

Patricia Wessels

Patricia werkte twintig jaar in de financiële hulpverlening, vaak met ondernemers bij wie zakelijk en privé door elkaar liepen. Daarna was ze aanspreekpunt voor zakelijke vragen bij een grote bank, en ondernemerscoach bij een landelijke organisatie, bedrijfsadviseur en regiocoördinator voor Limburg en Brabant. Uit die ervaring ontwikkelde zij Manage the Business en Manage your Skills.

AANMELDEN

Scan de code, of bel even om af te stemmen wat bij je past.

managethebusiness.nl

contact@managethebusiness.nl · 06 39 74 70 24